



# 闪开 • 来电

城市电动自行车充电站集群



# 关于产品

## Product Introduction

### Part 1



# 项目简介：

项目将物联网技术和移动应用相结合，通过云数据和互联网智慧管理平台，为用户提供快捷的扫码、缴费、充电及结算等服务，其特有的运营商管理系统为运营商提供全方位的资金结算、设备管控和数据分析服务，同时结合GIS和Ibeacon技术实现快速定位和防偷盗，最终形成城市电动自行车充电集群。项目以商业综合体、社区物业、楼宇、学校、企事业单位等为主要客户群，以电动自行车用户为最终使用者，构建智能化改造和智慧化应用生态。



## 具备互联网思维的智能电站：

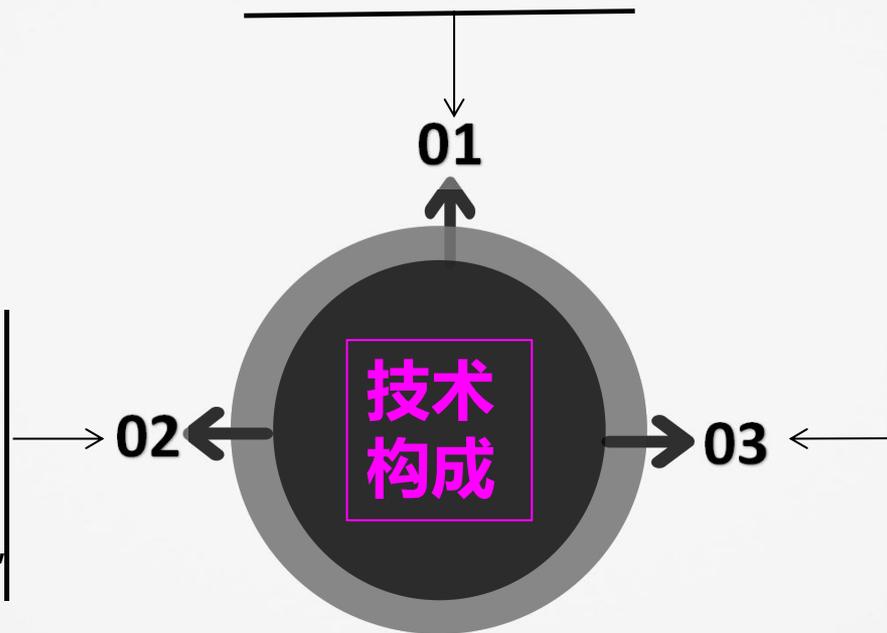
智能电站集成多路电能采集，监控电流、功率等参数，结合云端人工智能识别与云计算技术，使其拥有电站自我控制能力，实现智能电站无人监守，远程操控化一体化。

## 安全可靠的计费功能：

硬件电站实现智能计时与智能通断，服务器实时监控用户充电状态，用户可通过手机终端在线查看充电与计费状态，计费单位以分钟进行，充电完成后自动推送费用信息给用户。

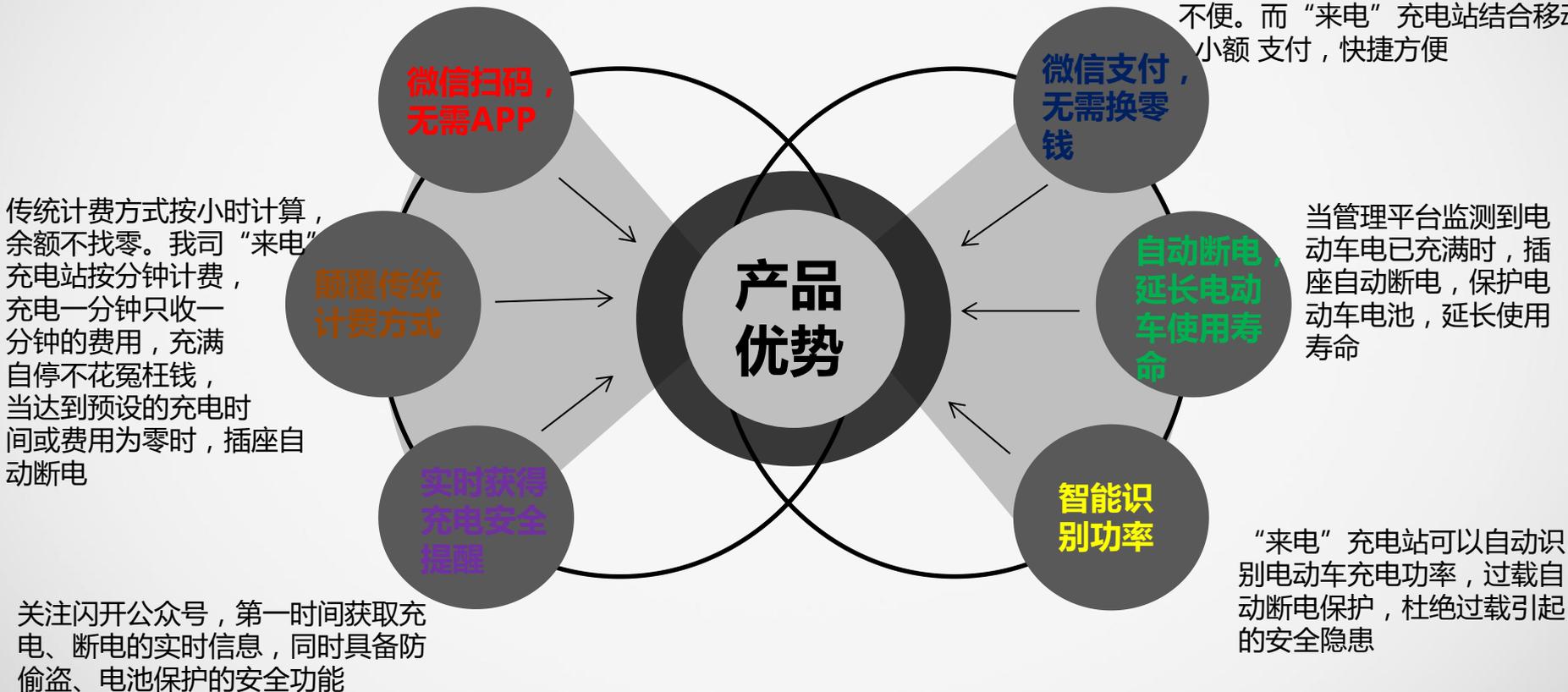
## 简便的使用平台：

充电用户平台运用Html5网页技术直接嵌入微信服务号中，用户只需打开微信扫一扫功能，扫描二维码，自动跳转进入主页面进行智能充电、微信支付充值、远程操控等功能。



用户直接打开微信扫一扫界面，扫描二维码转到充电界面，无需进行APP的下载与安装，操作简便易懂，适应人群广泛。

传统电动车充电站的付款方式普遍采用投币式来解决。虽然解决了供电的问题，但是需要用户自备零钱，生活体验十分不便。而“来电”充电站结合移动支付，小额支付，快捷方便



## 传统充电方式的弊端：

### 1、充电完成，不能自动断电

长期过充电，不仅缩短电瓶本身寿命，而且使充电器和电池内部过热，极易造成内部短路，引起火灾。据消防部门统计，在所有火灾事故中，电动自行车着火事件占10%以上。

### 2、没有漏电保护功能

一旦发生触电事故，后果不堪设想。

### 3、不能自动识别充电器插入

一个普通插座，可以接入任何电器，如：电钻，电灯，气泵等，很容易发生窃电现象和超载现象，一条电线多个插座，电压不稳，互相影响，隐患极大。

### 4、没有计费功能

任何人都能无偿使用，不利于能源管理。

### 5、没有看护功能

当正在充电的插销被人恶意拔下时，无法及时提醒，致使用户骑车时，电瓶根本没有充电，而无法使用。

### 6、没有防盗功能

被盗现象屡禁不止，无论是电瓶被盗还是车辆被盗，对车主来讲，都是巨大的损失，这种怨情毫无疑问会责怪到园区管理者身上。

### 7、没有身份识别功能

无论是否本园区员工还是外来车主，都能随意使用。管理难度极大。



## 其他充电站弊端：

- 目前，市场上较为普遍的充电站有投币式、刷卡式、还有快速充电站，但是都不可避免存在一些不便和隐患。
- **1、投币式充电站：**
  - 投币式充电站顾名思义就是使用硬币消费，但是不可能每次员工需要使用时都正好随身携带了硬币，并且其投币箱容易被撬，资金损失风险大，还需派专人看管和收币，管理比较麻烦。
- **2、快速充电站：**
  - 专家表示，充电过程中电池内部会产生气体和热量，但正常情况下能够达到平衡。如果充电电压过高，电池内部的化学反应加速，则平衡将被破坏。
  - 一般来说充电器正常充电，电池可用2至3年左右，而快速充电站比恒流恒压的充电器的电流高了近10倍，严重超过电动自行车电池设计的充电负荷，会伤害到电池内部构造。气体的大量产生将会导致电池内部压力过大，最终要引起电池外壳鼓胀变形，或通过安全阀向外排气，并造成电解液的减少，以及内阻的增加，最终不能使用。
  - 热量的大量产生使温度上升，将进一步加速电池内部化学反应的进行，也将加速电池内部气体压力的上升和电解液的干枯；如果温度达到一定程度，更会导致热失控，使电池外壳严重变形，甚至存在着火、爆炸等危险隐患。
- **3、包月包年充电桩：**
  - 对于上班族来说，大多数情况会在家给电动自行车充电，上班时电动自行车没电的情况不多，但是如果包月甚至包年的话，他们会觉得不划算。如果有按次按时间收费，那么他们会更愿意用。有些充电桩可以通过接线板让多台电动车一起使用，功率负载过大容易造成火灾，安全隐患大。

## 与其他充电站的比较:

设备类型	计费方式	优缺点
<b>投币式充电站:</b>	按次收费、按时收费	1、使用者需要换取零钱 2、投币箱容易被撬
<b>闪开来电刷卡式充电站</b>	简单, 方便, 快捷	1、不需要换零钱、方便老人使用。
<b>闪开·来电充电站</b>	按时间(根据充电功率计算费用) 2、按消费金额	1、只需手机即可完成所有操作; 2、充电状态一目了然; 3、充电完成自动断电, 保护爱车; 4、被恶意拔掉充电插头, 手机会有提示; 5、费用账单清晰明了;

# 产品参数

产品尺寸	400*300*56mm (L*W*H)	
工作电压	AC : 220V	
负载功率	单路负载功率 < 1000W	
工作温度	-40 — 85°C	
保存环境	温度	-40 — 85°C
	湿度	5% — 95% RH

# 产品特性



智能硬件



来电管理平台



微信和支付宝应用 电卡



运营合伙人分级管理平台

# 手机操作界面展示



用户充电界面



消费提醒界面



运营商管理界面

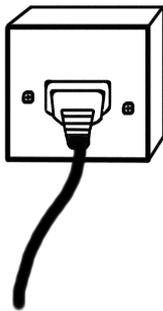


运营商资金管理界面

# 用户操作流程

第一步

空闲插座  
在插座插好  
充电车辆



Second

扫描插座  
二维码



Third

点击开始  
充电



Fourth

充电完成，  
获得费用信息



# 室内充电站



# 户外充电站



# 太阳能充电站



# 概念充电站



# 路灯充电站



# 室内充电站



# 现场案例

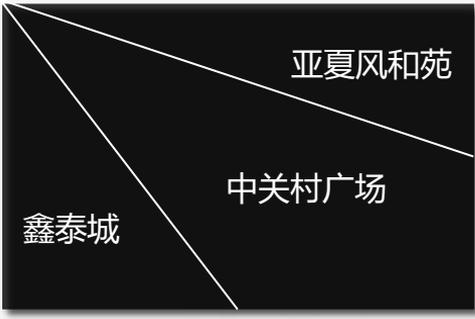


南湖商会

景江商务楼

元一柏庄

# 现场案例



# 招商政策

business model

Part 1



# 代理政策

每台充电站单价为：300元/台，按实际提货数量返还。

合作方式	区域任务指标	货物储备金	保证金
省会城市代理	500台	15万	1万（合作结束返还）
市级城市代理	300台	9万	1万（合作结束返还）
县级城市代理	30台	9000元	1万（合作结束返还）

# 区域代理商5大支持

## 1.物料支持:

代理商施工安装电站后，公司统一免费提供平台二维码和亚克力贴板，以及宣传海报。

## 3.培训支持:

总部统一为代理商进行后台技术操作及运营方案培训。

## 5.运营支持:

总部打造专业的运营服务团队，为代理商提供一对一服务，确保市场开发快速进行。

## 2.广告支持:

公司统一对品牌不定期投放广告，通过官网、微信公众号、百度、360等渠道进行推广宣传工作，配合代理商开发当地市场。

## 4.技术支持:

公司定期针对平台系统进行升级改进，适应市场实际需求。

# 自营案例

地点：浙江省嘉兴市元一柏庄住宅小区

数量：20幢高层建筑 20套室内充电站

上线日期：2016年8月1日

性质：自营

收费标准：1.2元/3小时

C端月消费金额~3100

C端月充值金额~4600

月成本电费~750

R端月收益~700（无投入、电价差，5年期总收益42000）

B端月收益~1020（6000建设安装成本，回收周期6个月，预估5年期总收益61200，净收益55200）

O端月收益~30（SIM卡费返点、保险返点）

O端月资金池累计~1500

O端销售净利~4000

O端30个月至60个月远期收益~18000

A端月收益~600（回收周期4个月，合约30个月，净收益3600，年率10.3%）



## 客户案例

方案一：

物业提供电费1元/度，给用户1.2元/3个小时，用户充满电需要6-8个小时，用户支付2.4元，消耗电费0.7度。电费成本0.7元，除去电费成本进项1.7元。

按照合伙人模式，我司提取33%，即我公司拿走0.79元，合伙人收取0.91元，物业收取0.7元。

单次核算

物业成本按1元/度核算	我司分成	合伙人分成	合计
29%	33%	37%	100%
0.7元	0.79元	0.91元	2.4元

按照合伙人拥有电站500台来预算。每台电站每日使用人数预计为10人次，收费标准为0.4元/小时。

每台每天预算： $500\text{套} \times 0.91\text{元/次} \times 10\text{人次} = 4550\text{元}$

合伙人收入(每日)	安装施工成本预估 (人工及管线) 一 次性	一次性安装成本1000套	收回安装成本保 守预估
$0.91\text{元/台} \times 10\text{人} \times 500\text{套} = 4550\text{元/日}$	500元/套	$500\text{元} \times 500\text{套} = 250000\text{元}$	70天
一月收益： <b>136500万元</b>			
一年收益： <b>1638000万元</b>			
$0.91\text{元/台} \times 10\text{人} \times 300\text{套} = 2730\text{元/日}$	500元/套	$500\text{元} \times 300\text{套} = 150000\text{元}$	70天
一月收益： <b>81900万元</b>			
一年收益： <b>982800万元</b>			
$0.91\text{元/台} \times 8\text{人} \times 100\text{套} = 728\text{元/日}$	500元/套	$500\text{元} \times 100\text{套} = 50000\text{元}$	75天
一月收益： <b>21840万元</b>			
一年收益： <b>262080万元</b>			

# 零风险，低成本，高回报 您还犹豫什么！



闪开-来电 招商部：梁经理

电话：186 7137 0001

公司地址：浙江省嘉兴市秀洲区秀园路966号41幢214室。

无需触碰

全芯交流

自然来电



INTELLIGENT  
SUPPLY STATION

闪开·来电

科技 用心而来

简单 极致精彩

# 谢谢观赏



安全、智能

实时获得充电、费用提醒/  
充满自停/充电功率预设时长



远程、操控

即拆即装手机操控充电/  
支持微信扫码二维码充电



简单、稳定

充电无需投币，微信支付/  
按分钟计费/超长待机稳定系列